



VNO-NCW NOORD

LIDMAATSCHAPSFORMULIER 2017

Persoonlijke gegevens

Achternaam Voorletter(s) M/V

Titulatuur

Roepnaam

Geboortedatum

Naam partner

Bedrijfsgegevens

Bedrijfsnaam

Postadres

Postcode en plaats

Vestigingsadres

Postcode en plaats

Functie

Telefoon (vast) Telefoon (mobiel)

Emailadres

Website

Aantal medewerkers

Bedrijfstak

<input type="radio"/> Landbouw/Visserij	<input type="radio"/> Zakelijke dienstverlening
<input type="radio"/> Industrie	<input type="radio"/> Onderwijs
<input type="radio"/> Bouw	<input type="radio"/> Zorg
<input type="radio"/> Horeca/Detailhandel	<input type="radio"/> Transport
<input type="radio"/> ICT/Online	<input type="radio"/> Anders, nl. <input type="text"/>

Correspondentie / informatie naar:

Zakelijk adres Privéadres

Factuur naar:

Zakelijk adres Privéadres

Betaling via:

- Automatische machtiging:** U geeft hiermee toestemming aan de vereniging VNO-NCW MKB Noord voor het sturen van doorlopende incasso-opdrachten naar uw bank om de verschuldigde contributie

jaarlijks van uw rekening af te laten schrijven. Vul hiervoor het formulier 'Automatische incasso' in.

- Factuur:** U betaalt jaarlijks de verschuldigde contributie per factuur.

Handtekening

Datum

De contributie, exclusief BTW, bedraagt in 2017 voor 1e leden:

0-50 medewerkers	645,00 euro
51-250 medewerkers	895,00 euro
251-1000 medewerkers	1355,00 euro
>1000 medewerkers	2115,00 euro

Voor 2e of volgende leden:

0-50 medewerkers	320,00 euro
51-250 medewerkers	425,00 euro
251-1000 medewerkers	530,00 euro
>1000 medewerkers	530,00 euro



VNO-NCW NOORD

INTERESSEPROFIEL

'Lid zijn is meedoen' is het motto van VNO-NCW Noord. De kracht van onze vereniging schuilt in de combinatie van belangenbehartiging, maatschappelijke medeverantwoordelijkheid en het delen van kennis en ervaring binnen een breed netwerk van ondernemers in Noord-Nederland. Op deze terreinen kunt u binnen VNO-NCW Noord een actieve rol vervullen. Hieronder kunt aangeven naar welke activiteiten uw interesse uitgaat:

Belangenbehartiging

- Online ondernemerspanel (periodieke ledenraadpleging over noordelijke beleidsthema's)
- Bestuurlijke en/of vertegenwoordigende verantwoordelijkheid
- Ontmoetingen met Noordelijke Kamerleden en andere overheidsbestuurders

Kennisdeling

Ontmoeten, netwerken en informatie-uitwisseling

- Ondernemersgala, Eindejaarsreceptie, Algemene Ledenvergadering en de Willem Lodewijk Conferentie
 - Bedrijfsbezoeken (Kijkje in de keuken bij succesvolle collega-ondernemers)
 - Bijeenkomsten gericht op inspiratie en reflectie
 - Kennismakingsbijeenkomsten (De vereniging en leden leren kennen)
- Kijk op www.vno-ncwnoord.nl voor het actuele programma.

■ Noordgangen

Binnen een Noordgang kunt u met een vaste groep ondernemers uit diverse branches kennis en ervaring delen. Iedere Noordgang bestaat uit maximaal 20 leden en komt vijf of zes keer per jaar bijeen. De groepen bepalen in principe zelf de agenda. Aan het deelnemen aan een Noordgang zijn geen extra kosten verbonden. Kijk op www.vno-ncwnoord.nl/activiteiten/noordgangen/ voor meer informatie.

■ Ondernemer Coacht Ondernemer

Ondernemer Coacht Ondernemer biedt zowel startende als ervaren ondernemers de mogelijkheid om met een collega-ondernemer te sparren. Of u nou recent gestart bent, een krachtige groei doormaakt of te maken hebt met tegenslagen: met de juiste coach krijgt u meer grip op de zaak. OCO is toegankelijk voor iedere ondernemer die behoefte heeft aan één op één coaching. Kijk voor meer informatie over dit project op www.ondernemercoachtondernemer.nl

■ Jonge Noordelijke Ondernemers (JNO)

JNO is een netwerk voor ondernemers, managers en high potentials tot 40 jaar. Het netwerk biedt jonge ondernemende mensen een platform waar ze zich op professioneel en persoonlijk vlak kunnen ontwikkelen. JNO heeft een eigen activiteitenprogramma gebaseerd op de vier pijlers: business, persoonlijke groei, zingeving en invloed. JNO is onderdeel van VNO-NCW Noord. Aan het aanvullende lidmaatschap zijn geen extra kosten verbonden. Kijk voor meer informatie op www.jijenjno.nl